



Invitation til Signaturkompas

Find retningen i din jobsøgning – og stå stærkt i dit karriereskridt

**Kurset finder sted den 02.03.2026 kl. 10.00 med kaffe fra kl. 9.30 og til 04.02.2026 kl. 15.00.
Sted: Støberiet - Danhostel Svendborg, Vestergade 47, 5700 Svendborg.**

Signaturkompas er et målrettet kursus for medlemmer af Senior Erhverv, der ønsker ny energi, klar retning og konkrete redskaber til deres jobsøgning. Kurset hjælper deltagerne med at tydeliggøre deres personlige og faglige profil, så de kan præsentere deres kompetencer stærkt og autentisk over for kommende arbejdsgivere.

Kurset er en vigtig del af Senior Erhvervs Signaturværksted, der er stedet for udvikling af de aktiviteter, der viser hvem vi er, hvad vi kan, og hvorfor vi gør en forskel. Formålet med kurset er at træne deltagerne til sparring i øjenhøjde, i at opsøge virksomheder og motivere til aktivt netværksarbejde, som centrale elementer i en moderne og effektiv jobsøgning via hjælp til selvhjælp.

På kurset arbejdes der både med ansøgning og CV, herunder opfordrede ansøgninger og uopfordrede ansøgninger som decideret jobjagt. Et centralt fokus i Signaturkompas™ er at hjælpe deltagerne med at afklare deres målsætning, styrke deres motivation og skabe en realistisk og meningsfuld retning i jobsøgningen. Kurset understøtter mod, handlekraft og ejerskab, så deltagerne bliver bedre rustet til at tage aktiv del i både den formelle og uformelle jobsøgningsproces som aktiv deltager i netværket.

Udbytte for deltagerne:

- Skærpet personlig og faglig profil
- Stærkt og målrettet CV
- Kvalificerede jobansøgninger – både opfordrede og uopfordrede
- Klar strategi for virksomhedsøgning
- Konkrete værktøjer til aktivt netværksarbejde
- Større klarhed, motivation og handlekraft i jobsøgningen

Målgruppe:

Kurset henvender sig til kandidater og frivillige i Senior Erhverv, der ønsker at bringe deres erfaring, kompetencer og potentiale aktivt i spil på arbejdsmarkedet og i netværket.

PROGRAM:

DAG 1: BLIV EN KOMPETENT SPARRINGSPARTNER

Det er vigtigt for både A1 og A2-medlemmer at modtage et tilbud om kompetent feedback på ansøgninger og CV af mennesker, der er i samme situation, og hvor der er en kollegial tryghed og kendskab til hinanden. Denne sparring foregår enten gennem personlige samtaler mellem to netværksmedlemmer, mindre workshops på netværksmøder eller dedikerede sparringsmøder.

Mange føler sig usikre i sparringsrollen, hvilket resulterer i varierende succesrate for denne aktivitet. Kurset, der involverer praktiske øvelser, sigter mod at styrke deltagernes evne til at give og modtage sparring. Effekten af kurset forventes at forbedre kvaliteten af sparringsaktiviteterne markant i de enkelte netværk.

Mål:

- At alle kursusdeltagere indleder sparringsforløb i deres lokale netværk.
- At deltagerne er rustet til at facilitere sparringsforløb i netværkene, både som en-til-en sessions og workshops, samtidig med at de opnår en forståelse for betydningen af at give og modtage feedback.
- At hver deltager forbedrer deres kompetenceniveau i at udforme målrettede ansøgninger og CV'er samt at navigere gennem jobsamtaler, delvist gennem erfaringsudveksling med øvrige kursusdeltagere, gennem undervisning og understøttet af bl.a. brug af kunstig intelligens, AI.

INDHOLD:

- Det aktive netværk
- Den attraktive ansøgning og det målrettede CV
- Den velforberejdede jobsamtale
- Hvad er sparring?
- Hvordan giver sparringen værdi?
- Sparringsprocesser
- Etik og forventningsafstemning
- Rollen som sparringspartner
- Sparringens spilleregler

DAG 2: JOBJAGT – Find de virksomheder, hvor du ønsker at arbejde!

Træning i at kontakte virksomheder med henblik på at sælge sig selv som den uundværlige medarbejder. Bliv bedre til at finde interessante arbejdspladser, samt træning i at udarbejde personprofiler i kombination med jobprofiler, som matcher behovene i de virksomheder, man ønsker at arbejde i.

Det vigtigste er, at vi sammen bliver skarpere, så læringen kan bruges i egen jobsøgning og i samarbejde med kollegerne i det lokale netværk, f.eks. i sparringsworkshops og i Virksomhedsgruppen.

Der vil blive mulighed for at udarbejde en færdig ansøgning til et drømmejob i den eller de virksomheder, man vil kontakte.

Efter deltagelse i kurset vil du have erhvervet viden om virksomheders hjemmesider og brugen heraf. Du vil aktivt have trænet i at opnå kontakt til virksomheder, hvilket er yderst vigtigt, når du søger job uopfordret. Alle deltagere på kurset vil opnå ny viden og blive aktivt trænet i at forbedre deres evne til at skabe kontakt og besøge virksomheder.

Mål:

- Hvordan man opnår kontakt til virksomheder og afdækker mulige jobåbninger
- At søge virksomhedsoplysninger i databaser
- At kende sit talent
- At formulere et drømmejob
- Udarbejdelse af ansøgninger og CV'er målrettet uopslåede stillinger
- Hvordan man får det optimale ud af at bruge AI til ansøgninger
- Jobsamtalen som en salgstale

INDHOLD:

- Talenttest, SWOT-analyse, personprofiler, jobprofiler, ansøgninger via AI
- Søgning af virksomheder via Hjemmesider, Bisnode eller anden database
- Praktiske øvelser, bl.a. i jobsamtaler

DAG 3: VIRKSOMHEDSSERVICE

I en tid, hvor arbejdsmarkedet skriger på kvalificeret arbejdskraft, er det afgørende at skabe stærke forbindelser mellem virksomheder og erfarne seniorer. Derfor fokuserer vi på at styrke Senior Erhvervs rolle som bindeled mellem virksomheder og kvalificerede kandidater. Formålet er at træne deltagerne i strategisk virksomhedsopsøgende arbejde, kontaktetablering og relations skabelse med erhvervslivet.

Mål:

- At skabe dialog/relationer mellem virksomheder og Senior Erhverv
- At træne medlemmer (kandidater) i kontakten med arbejdsgivere
- At præsentere Senior Erhverv som aktivt netværk til rekruttering
- At tilbyde virksomhederne kompetente medarbejdere uden omkostninger i forbindelse med ansættelsen
- At markedsføre Senior Erhverv og medlemmerne (kandidaterne)

INDHOLD:

- Senior Erhvervs rolle i arbejdsmarkedet.
- Hvordan skaber vi værdi for virksomhederne
- Hvilke serviceydelser tilbyder vi virksomhederne?
- Identifikation af relevante virksomheder.
- Research og behovsafdækning.
- Elevatorpitch til virksomheder.
- Overbevisende og målrettet dialog.
- Hvordan kobler vi seniorers kompetencer til virksomheders bæredygtighedsstrategier?
- Virksomhedskontakt i praksis.
- Feedback og justering af pitch og strategi.

ANDEN INFO:

For at deltage skal dit lokale netværk godkende din deltagelse.

Efter kurset bliver netværket opkrævet kr. 500 pr. deltager. Udeblivelse uden afbud koster ligeledes kr. 500.

Kursusdeltagere der ønsker at overnatte den 01.03.2026 skal netværket betale Kr.: 750 for ekstra overnatning og aftensmad.

Deltagerliste med oplysning om navn og kontaktinfo, bliver delt med øvrige kursister og de respektive netværk.

Der er kaffe og morgenbrød kl. 9.30 i spisesalen, den 02.03.2026.

Medbring egen PC (evt. lån fra netværket), samt brutto CV og/eller ansøgning og kompetence CV rettet mod et konkret jobopslag, samt gennemført TT-38 test via Jobindex.